



Антон Кудрин

- Бизнес-тренер. Более 13 лет ведет тренинги в крупнейших компаниях России и СНГ
- Сертифицированный спикер. Выступал в Школе управления Сколково, на конференциях HRTech, E-Learning, ПИР (Практики и развитие)
- Преподаватель Executive MBA и Президентской программы в МИРБИС, MBA Intensive в Академии PwC MBA в Высшей школе бизнеса КФУ
- Создатель и руководитель трех корпоративных университетов, обучил и сертифицировал более 270 внутренних тренеров.
- Кейсы, видео выступлений, отзывы – <https://antonkudrin.ru/speaker>

Интерактивное выступление / митап . «Искусство эффективной обратной связи»

- Длительность: от часа до полутора часов
- Аудитория: мужская и женская, от 20 до 65+ лет

О чем пойдет речь:

- Матрица Кадрового потенциала как фундамент определения соответствия сотрудника занимаемой должности
- Обратная связь как инструмент влияния. Как сделать ее эффективной, значимой и минимально болезненной?
- Виды и назначение обратной связи
- Принципы развивающей обратной связи: своевременная, сбалансированная, диалогичная, конкретная, с последствиями, развивающая
- «Предупреждение о боли». Как создать правильный эмоциональный фон
- Структура встречи по предоставлению обратной связи
- Подготовка к встрече
- 3 модели влияния: коучинг / наставничество / тренерство. Различия, плюсы и минусы
- Основные виды развивающих действий
- Ответы на вопросы участников

Особенности данной программы:

- Легкая подача материала, с юмором
- Сочетание разных каналов подачи информации (видеофрагменты, демонстрация самим спикером, фотографии, интерактив, проявления участников)
- Сочетание интересной и небанальной теории, небольшой навыковой практики и мощного мотивационного посыла в развитие практики и культуры обратной связи у участников митапа