



Кудрин Антон Анатольевич

Ищу позиции:

директор по развитию, директор по стратегии
руководитель обучения, исполнительный директор

Ключевые компетенции и опыт:

- Стратегия и развитие бизнеса
- Построение систем обучения
- Проектный менеджмент
- Управление изменениями
- Рост клиентоориентированности
- Работа в ИТ-сфере
- Тренер для руководителей
- Умею объяснять сложное простым языком
- Харизматичный, яркий спикер

Краткое профессиональное резюме:

2020 – 2021 **Avon Россия / Восточная Европа. Руководитель цифрового обучения**
(международная компания, производство и продажа парфюмерии и косметики)

- Развитие бизнеса:
 - Разработка и проведение стратегической сессии для топ-менеджмента. Определение точек роста бизнеса и проблемных областей.
 - Разработка новой методики привлечения торговых представителей (автоматическая «воронка»)
 - Наставничество для региональных лидеров по развитию локальных команд
- Обучение и развитие:
 - Формирование трехлетней стратегии развития цифрового обучения
 - Управление 3 основными каналами Digital обучения:
 - SkillCup (обучение Представителей компании (более 200К пользователей)
 - Digital Academy (интенсивы для бизнес-партнеров, более 1000 участников)
 - Через ключевых бизнес-партнеров (методология и контент)
 - Проведение CustDev, выявление пользовательских проблем при работе с цифровыми приложениями. Благодарность руководства Avon Europe.

С 2017 – **PwC. Старший менеджер, частичная занятость**
(международная консалтинговая компания)

- Развитие бизнеса:
 - Советник Партнера Академии PwC. Выявление потребности Клиентов, формирование Коммерческих предложений, распределение потока заказов
 - Проведение встреч с руководителями компаний, прекративших сотрудничество с PwC, с целью возобновления работы
 - Архитектор и ведущий стратегических сессий для команды PwC
 - Руководитель направления «Корпоративные университеты» - построение и оптимизация систем внутреннего обучения
 - Организатор и модератор PR-мероприятий Академии
- Обучение и развитие:
 - Тренер в Программе MBA-Intensive Академии PwC (темы: управление проектами, ведение переговоров, управление временем). Разработал онлайн-курс «Руководитель как преподаватель»

2013 - 2017 **РН-Информ / Сибинтек (дочерние ИТ-компании «Роснефти», 13000 сотрудников).
Руководитель направления «Развитие персонала», зам. директора департамента**

- Развитие бизнеса:
 - Куратор ключевого проекта «Сибинтек» по трансформации бизнеса «Опережающий сервис» (переход от концепции «работа по заявкам» к предиктивной модели):
 - советник- методолог 1-го заместителя генерального директора
 - лично проводил обучение топ-менеджмента и проектных команд.
 - организовал массовое обучение (4000+ сотрудников) принципам опережающего сервиса
 - Проведение стратегических сессий
- Обучение и развитие:
 - Создание «с нуля» Корпоративных Университетов РН-Информ и Сибинтек. РН-Информ: 2015 год: 100+ тренеров, 3500+ слушателей, 24,3 млн.руб экономический эффект, 8 региональных филиалов. Сибинтек: 2018 год: 8300+ слушателей
 - Управление всем обучением в компании и направлениями «кадровый резерв», «оценка персонала», «работа с ключевыми талантами», «молодые специалисты». Среднегодовой бюджет 42M RUR
 - Развитие внутреннего тренерства. Разработал и лично провел программу обучения и сертификации тренеров. 215+ участников.
 - Развитие лидеров. Разработал программу развития топ-менеджмента (внутренний MBA). 70+ участников. Тренер блока «Коммуникации»

2009 - 2013 **ТНК-ВР, Департамент управления проектами, Старший менеджер (международная нефтедобывающая компания)**

- Проектное управление и коммуникации
 - Контроль выполнения единого ИТ портфеля (150+ проектов)
 - Руководство 5 проектами в сфере внедрения ИТ-решений
 - Отвечал за Внутренние коммуникации Проектного офиса
- Обучение и развитие:
 - Создал Проектный университет ТНК-ВР. Руководил программой внутреннего обучения: 19 тренингов и семинаров, 600+ слушателей
 - Лично разработал 9 тренингов и мастер-классов

2007 - 2009 **Molten (британская консалтинговая компания), Старший менеджер**

- Управление изменениями:
 - Представление интересов British Petroleum в ТНК-ВР
 - Аудит «проблемных проектов», выявление скрытых заинтересованных лиц, определение ключевых препятствий к изменениям, подготовка необходимых коммуникаций и решений для топ-менеджмента ВР
 - Управление конфликтами. Кризис-менеджмент
- Управление проектами:
 - Руководство 6 проектами в ТНК-ВР в роли проектного менеджера Molten

2004 - 2007 **PricewaterhouseCoopers, отдел повышения эффективности бизнеса, Менеджер (международная консалтинговая компания)**

- Управление 10 проектами в области повышения эффективности бизнеса и снижения рисков в ИТ и телеком-компаниях

2001 - 2004 **Ernst & Young, Бизнес-консалтинг, Старший Консультант (международная консалтинговая компания)**

- Внедрение SAP R/3: 5 проектов
- Аудит ИТ и биллинговых систем, фрод-анализ: 9 проектов

Антон Кудрин. +7 (916) 900-1002, e-mail: anton.a.kudrin@mail.ru

Дополнительные компетенции и опыт:

- 1) **Продажа премиальных услуг корпоративным клиентам и физическим лицам**
 - выстраивание работы клиентского сервиса, поиск «узких мест» в бизнес-процессах, повышение NPS и продаж
 - продажа премиальных услуг B2B и B2C: консалтинг, стратегические сессии, тренинги, наставничество
- 2) **Проектирование и фасилитация стратегических сессий.** Более 15 проектов. Страт.сессии проводились в компаниях Газпромнефть, Сбер, РЖД, Роснефть, Сибинтек, Райффайзен, Промсвязьбанк, Avon, Полиметалл, BSS, Торговый дом «АБН», «Ланит», «Проектный олимп»
- 3) **Опыт консалтинговых проектов.** 43 корпоративных клиента. Кейсы детально описаны на <https://antonkudrin.ru>.
- 4) **Построение эффективной системы обучения**
 - Оффлайн:** Создание 3 корпоративных университетов (Сибинтек, РН-Информ, ТНК-ВР), развитие бизнеса Академии PwC и отдела обучения Avon
 - Онлайн:** собственная онлайн-школа, 4 авторских тренинга, совместные проекты с Mail.ru / Geekbrains, Академией PwC, SkillBox, Нетологией, Кнопару
- 5) **Преподаватель / бизнес-тренер с 10-летним стажем.** Обучил и сертифицировал 250+ внутренних тренеров, веду тренинги по проектному управлению и soft-skills (переговоры, тайм-менеджмент, менторинг, коучинг) с 2011 г. Преподаватель в программе Executive MBA в МИРБИС (с 2018 г.), MBA Intensive Академии PwC (2016 – 2019)
- 6) **Профессиональный спикер.** Член Ассоциации спикеров СНГ (CISSA). Бронзовый призер баттла спикеров 2020 г., профессиональный спикер по классификации GSF (Глобальной спикерской федерации)
- 7) **Коучинговая практика, 7 лет опыта, более 800 часов сессий.**

Образование

- 1994 – 1999 **Санкт-Петербургский Технический Университет Информационных технологий (СПБИТМО).** 2 специальности:
«Менеджмент» (специалист), «Информационные системы в экономике» (бакалавр)
- 2012 – 2013 **Открытый Тренерский Университет Марка Кукушкина (ОТУМКа)**
- 2014 – 2015 **Санкт-Петербургский институт коучинга**
- 2021 **Школа Татьяны Маричевой**
Онлайн-продюсирование. Digital маркетинг
- С 2001 - 40+ тренингов и семинаров в области лидерства, менеджмента, коммуникации, презентации, публичных выступлений, тайм-менеджмента, ведения переговоров, продюсирования и предпринимательства

Иностранные языки

Русский – родной, Английский – advanced, Немецкий – базовый