

АНТОН КУДРИН



- Мотивационный оратор
- Эксперт в сфере создания баланса личных и корпоративных целей
- Преподаватель Executive MBA
- Архитектор и фасилитатор стратегических сессий
- Бизнес-практик (17 лет в роли руководителя, 7 лет – спикера / тренера, 5 лет – коуча)

С 2001 по 2007 год Антон работал в бизнес-консалтинге компаний Ernst&Young и PwC. С 2007 – проектный менеджер в ТНК-ВР, в 2010 возглавил блок «Обучение и PR» в департаменте ИТ-проектов. Создал «с нуля» 2 корпоративных университета для крупнейших российских ИТ-компаний: «РН-Информ» (9500 человек) и «Сибинтек» (13000+ человек). Университетом Сибинтек в 2018 году обучено 8300+ человек.

В 2015 – 2018 Антон разработал и провел авторскую программу обучения и сертификации 215 внутренних тренеров. С 2015 года является преподавателем Академии PwC в программе MBA Intensive и тренером по темам «Эффективность руководителя» и «Коммуникации в проектах».

Профессиональный спикер Ассоциации Спикеров СНГ.

ТЕКУЩАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- Эксперт Академии PwC по направлениям «Развитие корпоративных университетов» и «Обучение взрослых»
- Консультант по созданию баланса личных и корпоративных целей топ-менеджмента, ведущий данного курса в программе Executive MBA московской международной школы бизнеса МИРБИС
- Архитектор и фасилитатор стратегических сессий

КЛИЕНТЫ

Академия PwC, Газпром нефть, Роснефть, Сибинтек, РН-Информ, ТНК-ВР, МТС, Мегафон, Ростелеком, Райффайзен-Банк, ФосАгро, НЛМК, РусГидро, International Paper, Stora Enso, Solvay Pharma, Roche Holding AG, BSS, KIA, BI Group (Казахстан), БКС Финансовая группа, Кашемир Москвы, Торговый дом АБН, ИТ-компании: ЦДО Getcourse, Inspiritum, GeekBrains

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ ВЫСТУПЛЕНИЙ:

- **Особенности проведения стратегических сессий онлайн**
- **Отличие онлайн и оффлайн продаж. Сила доверия**
- **Точность действий в турбулентное время**
- **Создание онлайн-школы. Ожидания и реальность**
- **Переводчик между поколениями. Искусство взаимодействия 20+ и 40+**
- **Тренды современного мира:**
 - Рост темпа жизни
 - Постоянное образование
 - Усталость от медиа-контента
 - Рост ценности свободного времени
- **Особенности передачи знаний от взрослых к взрослым в современном мире**
- **Баланс личных и корпоративных целей. Как достичь недостижимого**

ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

- Академия PwC – тренер-преподаватель в программах MBA Intensive, блок «Эффективность руководителя», подготовка внутренних тренеров
- МИРБИС – преподаватель в программе Executive MBA
- РАНХиГС - член жюри акселератора социальных инициатив RAISE
- Агентство инновационного развития – член жюри образовательного конкурса IT-Start
- Аналитический центр при Правительстве РФ – член жюри образовательного конкурса «Проектный Олимп»
- SBA (Student of Business Administration) – преподаватель блока «Профориентация и трудоустройство»
- «Ситикласс», «Моя карьера» – спикер - преподаватель мастер-классов вечернего образования

ОБРАЗОВАНИЕ

- 1994 – 1999. Санкт-Петербургский Технический Университет Информационных технологий (СПБИТМО). 2 специальности:
 - «Менеджмент» (специалист),
 - «Информационные системы в экономике» (бакалавр)
- 2012 – 2013. Открытый Тренерский Университет Марка Кукушкина (ОТУМКа)
- 2014 – 2015 Санкт-Петербургский Институт Коучинга

ВЫСТУПЛЕНИЯ И ПУБЛИКАЦИИ

- Модератор ИТ-форумов в ТНК-BP
- Спикер на конференции по промышленной безопасности в НК «Роснефть»
- Спикер на кампусе внутренних тренеров корпоративного университета «Газпром нефти»
- Спикер и ведущий, сертификация внутренних тренеров «Сибинтек» и «РН-Информ»
- Спикер и член жюри всероссийского акселератора социальных инициатив RAISE при Президентской Академии
- Спикер программы MBA-Intensive, Академия PwC
- Ведущий Вечерних встреч Академии PwC
- Спикер, фасилитатор стратегических сессий. Компании «РН-Информ», «Газпром нефть», «Полиметалл», BSS
- Спикер в образовательных проектах для студентов: IT-Start, SBA, EducationUSA
- Постоянный спикер конференции «Практика и развитие» (ПИР)

ПРИМЕРЫ ВЫСТУПЛЕНИЙ:

- Выступление с элементами практического тренинга [«Монетизация проектов»](#), Акселератор студенческих инициатив RAISE, Президентская Академия
- [Интервью](#) на конференции «Практика и Развитие 2017»
- Мастер-класс [«Управление тренерской энергией»](#), Конференция «Практика и Развитие 2018»
- Из последних выступлений: Страна ФМ. Передача [«Рабочее время. Страна ФМ»](#)
- Выступление на HR Tech Forum 2019. [«Как сделать дистанционное обучение эффективнее, чем очное?»](#)
- Выступление на eLearning Conference 2019. [«Искусство передачи знаний от взрослых к взрослым в современном мире»](#)

ПРЕИМУЩЕСТВА ВЫСТУПЛЕНИЙ

- Интересная и легкая форма подачи. Множество метафор позволяют ярко визуализировать образы и мысли спикера
- 100% практичность. Все тренинги и выступления построены на личном практическом опыте
- Баланс интерактива и лекционной части
- Мотивационный или вдохновляющий толчок в рамках любого выступления или тренинга
- Искреннее желание слушателей «идти за спикером», без использования манипулятивных приемов.
- Мотивация слушателей «на уровне сердца»

ОТЗЫВЫ О ВЫСТУПЛЕНИЯХ

- «Газпром нефть». [Кампус внутренних тренеров](#)
- «Газпром нефть». [Стратегическая сессия в Омске](#)
- Академия РnС. [Вечерняя встреча в Санкт-Петербурге](#)
- Ситикласс. [Проведение мастер-классов](#)
- USA Education. [USA Education St.Pet Weekend](#)
- Петровкакс. [Каскад региональных мероприятий «История о потерянном времени»](#)
- Фосагро. [Тренинг-выступление «Основы Тайм-менеджмента и целеполагания»](#)
- SBA. [Программа Soft Skills & Business Administration](#)
- Агентство инновационного развития. [Образовательный конкурс IT-Start](#)
- РАНХиГС. [Выступление - тренинг «Монетизация проектов»](#)

ФАКТЫ

- 300 человек – самая большая аудитория тренинга
- Опыт проведения тренингов - более 350 тренинг-дней
- Более 600 часов индивидуальной коуч-практики

«Не важно, сколько человек тебя слушает: 10 или 1000. Важно, чтобы «послевкусие» после выступления побудило слушателей к дальнейшим шагам, которые бы не произошли сами по себе. Это и называется «мотивационное спикерство».